

Jefe de Ventas

Objetivo del puesto:

Responsable de la administración rentable del área comercial y garantizando la satisfacción de nuestros clientes.

Funciones Específicas:

- Generar acciones que garanticen el logro de las metas de ventas.
- Dar seguimiento a indicadores del área de ventas.
- Análisis, reestructuración y revisión de efectividades y rentabilidad de las rutas.
- Supervisar, desarrollar, evaluar y capacitar a la fuerza de ventas.
- Seguimiento de negociaciones a clientes clave.
- Indagación el desarrollo de mercados nuevos.
- Analizar las matrices de clientes (One To One).
- Supervisar el funcionamiento de la flota de vehículos.

Requisitos:

- Experiencia comprobada de 5 años en empresas dedicadas a la distribución de productos de consumo masivo de alimentos.
- Fuerte experiencia en administración de rutas.
- Acostumbrado a trabajar bajo seguimiento a indicadores de desempeño.
- Proactividad para desarrollo de negocios
- Graduado en Ingeniería Industrial o Administración de empresas.
- Vehículo en buen estado.
- Disponibilidad de horario (5:30am a 6:00pm de lunes a sábado y días festivos).
- Acostumbrado a viajar al interior del país.

Ofrecemos:

- Salario de Q. 10,000, bonos en base a Indicadores de Desempeño (KPI's)
- Depreciación y gasolina.
- Celular



Enviar CV indicando en asunto el nombre de la posición.

CV a: talentos@conectandoempleos.com

